

Ensemble, le Réseau des comptables de Sage et American Financial Management aident à bâtir des entreprises prospères



Professionnels de la comptabilité

American Financial Management, Inc.

Industrie

Services-conseils et comptabilité

Lieu

Alabama

Nombre d'emplacements :

-

Logiciel

Sage 50 Comptabilité—U.S. Edition

« Notre entreprise prend de l'expansion en aidant nos clients à faire croître leur entreprise », dit Bo Young, qui dirige avec son fils Paul le cabinet de comptabilité American Financial Management, Inc. en Alabama. Le cabinet sert des clients répartis dans tout l'État et à travers le pays. C'est une attitude qui a bien servi le cabinet que Bo a établi il y a 49 ans et qui ne cesse de grandir depuis.

Nous nous améliorons constamment

Le cabinet a commencé à utiliser et à recommander les solutions Sage il y a une quinzaine d'années. Plus récemment, nous avons cherché à tirer parti de notre relation avec Sage pour faire prospérer encore plus nos affaires. « Nous assistons au Sommet de Sage, et ce que nous y avons appris a transformé notre cabinet », dit Paul. « Nous nous sommes toujours efforcés d'offrir un bon service et une valeur ajoutée à nos clients, mais grâce au Réseau des comptables de Sage et aux contacts que nous avons forgés durant le Sommet de Sage, nous avons acquis des outils qui

nous permettent de faire les choses encore mieux. »

Découverte de ressources

Le Réseau des comptables de Sage facilite la communication ouverte entre ses membres et leur permet de découvrir la vaste gamme de ressources qu'offre Sage. « Nous avons à notre disposition, ainsi que nos clients, de nouveaux produits, programmes et fonctions dont nous ignorions l'existence », explique Bo.

Par exemple, par le passé, notre cabinet offrait rarement une formation sur les produits à nos clients et nous avons maintenant saisi cette occasion avec d'heureux résultats. Le cabinet vend également davantage de licences pour le produit Sage 50 Comptabilité – U.S. Edition, ce que nous ne cherchions guère à faire auparavant. En outre, Bo et Paul profitent pleinement des partenariats offerts par divers membres du Réseau, comme par exemple quand un client cherche une fonctionnalité que n'offre pas le produit de base qu'utilise le membre.

« Notre entreprise prend de l'expansion en aidant nos clients à faire croître leur entreprise »

Nadia La Russa Fondatrice, Signature Financial Service « Un client potentiel est venu nous voir, car il cherchait un logiciel de gestion des ressources humaines pour son service de conseils en RH et, grâce au Réseau des comptables de Sage, nous avons trouvé une solution à lui proposer. C'est le genre de clients pour qui nous n'aurions rien pu faire dans le passé. »

« Un client potentiel est venu nous voir, car il cherchait un logiciel de gestion des ressources humaines pour son service de conseils en RH et, grâce au Réseau des comptables de Sage, nous avons trouvé une solution à lui proposer. C'est le genre de clients pour qui nous n'aurions peut-être rien pu faire dans le passé. » « Maintenant, nous établissons des connexions avantageuses pour nos deux entreprises et nos clients mutuels. »

Sage traite en affaires de la même manière que nous

Bo et Paul sont du même avis pour dire que le Réseau des comptables de Sage les sert très bien pour la simple raison qu'il fonctionne selon les mêmes principes que leur propre cabinet. « Sage traite en affaires de la même manière que nous », dit Bo. « Cette entreprise concentre son attention sur les relations, sur l'établissement d'un rapport de confiance, en faisant preuve de savoir et de valeur, et en étant à l'écoute des besoins évolutifs de ses clients. Cette approche a toujours été notre formule pour la réussite. »

« En apprenant, nous continuons à progresser, nous restons pertinents et utiles pour nos clients et nous veillons toujours à les servir le mieux possible », conclut Paul. « Sage met à notre disposition de vastes connaissances et ressources et nous en tirons parti pour faire croître notre cabinet et aider nos clients à faire prospérer leur entreprise. »

The Sage Group plc

Sage Group plc est un fournisseur de pointe de calibre mondial de solutions logicielles de gestion de petites et moyennes entreprises, leur offrant une plus grande liberté de réussir. Sage comprend en quoi et pourquoi chaque entreprise est unique. Nous offrons des produits et des services qui répondent à un vaste éventail de besoins, sont agréables à utiliser, sont sécurisés et sont efficaces. Fondée en 1981, Sage a fait son entrée à la bourse de Londres en 1989 et figure à l'indice FTSE 100 depuis 1999.

Sage compte quelque six millions de clients et plus de 13 380 employés dans 24 pays, dont le Royaume-Uni et l'Irlande de même qu'en Europe continentale, en Amérique du Nord, en Afrique du Sud, en Australie, en Asie et au Brésil. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez visiter le site: www.Sage.com

Pour obtenir de plus amples ren seignements sur Sage en Amérique du Nord, veuillez visiter le site Web de l'entreprise, à l'adresse Sage.com. Suivez Sage Amérique du Nord sur Facebook, Facebook.com/Sage, et sur Twitter, Twitter.com/SageNAmerica.

Sage 6561 Irvine Center Drive Irvine, CA 92618-2301

866-996-7243

Sage.com